



DUALES STUDIUM BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE (W/M/D) MIT SCHWERPUNKT VERTRIEBSMANAGEMENT

in **Paderborn**. Beginn Januar 2026 oder Oktober 2026

IN KOOPERATION MIT DER

FHDW

[Fachhochschule
der *Wirtschaft*]

DEINE AUFGABEN

- In Deinen Praxisphasen unterstützt Du die Vertriebskolleg:innen bei den Pre- und Postsales-Aufgaben und kannst idealerweise schon Verantwortung für kleine Kundenprojekte übernehmen.
- Du erstellst Angebote für unsere Dienstleistungen und Seminare. Dabei übernimmst Du auch die Qualitätssicherung.
- Du erstellst Ausschreibungsangebotn für öffentliche Auftraggeber (in Zusammenarbeit mit Deinen Kolleg:innen).
- Zu verschiedenen Themen führst Du Marktrecherchen durch.
- Du entwirfst Projekt-Referenzen, Artikel für den Newsletter und weitere Dokumente für die interne und externe Kommunikation.
- Ebenso gehört die Stammdatenpflege in unserem CRM-System zu Deinen Aufgaben.

DEIN PROFIL

- Abitur bzw. Hochschulzugangsberechtigung oder eine vergleichbare abgeschlossene Ausbildung.
- Idealerweise bist Du IT-affin und bringst Begeisterung für die Technologien mit.
- Du beherrschst Deutsch perfekt in Wort und Schrift, zudem verfügst Du über sehr gute Englischkenntnisse.
- Sichererer Umgang mit MS Office-Produkten wird vorausgesetzt.

DAS BIETEN WIR

- Umfassende Ausbildung durch unsere erfahrenen Experten
- Optimale Verbindung von Theorie und Praxis
- Spannende Projekte
- Übernahme der Studiengebühren plus Gehalt
- Wir übernehmen die Kosten des Semestertickets vollständig, alternativ des Deutschlandtickets (mit ca. 9 € Selbstbeteiligung)
- Flexible Arbeitszeiten / 30 Tage Urlaub
- Mitarbeiter-Events
- Zahlreiche zusätzliche Seminare in unserem Seminarzentrum in Wiesbaden
- Ausführliche Feedback-Gespräche nach den Praxisphasen
- Moderne Arbeitsplätze
- Arbeitslaptop, der auch im Studium genutzt werden darf
- Vermögenswirksame Leistungen
- Erstattung der Kosten Deines Internetvertrags

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Wir werfen niemanden ins kalte Wasser - vielmehr unterstützen wir Dich bei Deinem Schritt ins Sales Consulting. Wir werden Dich individuell einarbeiten und Deine persönliche und fachliche Entwicklung fördern. Du wirst von Anfang an in unsere Projekte eingebunden und bist Teil unseres Teams.

Haben wir Dich überzeugt? Dann stell Dich doch einfach mal bei uns vor und lass uns Deine Bewerbung mit Startdatum und Deinen letzten Zeugnissen zukommen. Bewirb Dich jetzt!

