

Grupo Antolín – ein weltweit führender Komplettanbieter für Interieur in der Automobilindustrie

Die **Antolín Deutschland GmbH** ist die deutsche Tochtergesellschaft des familiengeführten Unternehmens **Grupo Antolín**, Sitz in Burgos, Spanien. Als innovatives und expandierendes Unternehmen arbeiten wir im Bereich Entwicklung und Produktion der Innenausstattung mit allen großen Automobilherstellern weltweit zusammen. Unsere Produktpalette umfasst u. a. Instrumententafeln, Mittelkonsolen, Dachhimmel und Türverkleidungen (Kunststoffbereich) sowie Ambiente-Beleuchtungssysteme und Elektronikkomponenten.

Grupo Antolín ist mittlerweile in 26 Ländern mit mehr als 161 Niederlassungen vertreten. Rund 30.000 Mitarbeitende sorgen für die stete Weiterentwicklung des Interieurs im Premium-Automobilbereich und damit für die Zufriedenheit sowohl der OEM als auch der Endkunden.

In unserem sehr persönlichen Büro in **Köln** sorgen sechs Kollegen für eine Rundumbetreuung unseres Hauptkunden Ford sowie für Volvo. Unsere Produktschwerpunkte sind Dachmodule und -systeme, Türseiten- und Säulenverkleidungen, Instrumententafeln, Mittelkonsolen sowie Licht- und Deko-Lösungen.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir Sie, als

(Junior) Account Manager (m/w/d) Automotive – Interieur

Sie sind Sales Profi oder möchten gerne einer werden? Von Anfang an eingebettet sowohl in unser Vertriebsteam am Standort als auch in unserem internationalen produktbezogenen Team erwarten Sie zugeschnitten auf Ihre Qualifikation und Erfahrung kleinere oder größere Projekte zur eigenständigen Bearbeitung.

Ihre Aufgaben – anspruchsvoll & vielseitig

- Ansprechpartner*in für unseren Kunden Ford und Volvo bzgl. aller produkttechnischen und kaufmännischen Fragen, von der Akquisephase bis nach EOP (End Of Production)
- Vorbereitung, Begleitung und ggf. eigenständige Durchführen der Verhandlungen beim Kunden
- Permanenter Austausch und sehr enge Zusammenarbeit mit den europaweiten Schnittstellen, wie z. B. Produktionswerk, Projektteam und -leiter, Engineering sowie mit anderer Zentralfunktionen im HQ in Spanien
- Sicherstellung eines durchgängigen Informationsflusses in alle relevanten Richtungen
- Erstellung von Kalkulationen, Angeboten, Präsentationen und Statistiken, u.a. auch für das Sales Management und weitere interne Entscheidungsträger

Ihr Profil – fachlich & persönlich

- Sehr gute Englischkenntnisse sind unabdingbar, gerne auch Spanisch oder weitere Fremdsprachen
- Sehr gute Anwenderkenntnisse in MS-Office, insbesondere in Excel
- Eigenständige Arbeitsweise kombiniert mit der Grundhaltung, gemeinsam im Team die gesteckten Ziele zu erreichen
- Lust auf neue Denkweisen, und technische Innovationen, immer mit Blick über den Tellerrand
- Überzeugende Persönlichkeit mit verbindlichen und ausgeprägten Kommunikationsskills auf allen Ebenen
- Souveränes Auftreten verbunden mit Diplomatie, Empathie und Durchsetzungskraft
- Erste Erfahrungen im technischen und kaufmännischen Bereich sind ein Plus
- Praktische Erfahrung in der Automobilindustrie, Interieur und/oder Kunststoffverarbeitung sind willkommen aber nicht zwingend

Ihre Benefits – klassisch & ein bisschen mehr

- Herausfordernde Aufgaben mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten in dem sich schnell und innovativ verändernden Automotive-Umfeld Interieur
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem internationalen, erfolgreichen und ständig wachsenden Familienunternehmen
- Ein tolles Betriebsklima mit einer offenen, auf gegenseitiger Wertschätzung und Unterstützung basierenden Du-Kultur
- Eine attraktive Vergütung mit erfolgsbezogener Komponente
- Weitere Benefits – auch für den privaten Alltag (z. B. Leasing-Fahrrad (inkl. E-Bike) und Leasing-IT-Equipment, Zuschuss zu Fitnesscentern)

Möchten Sie die spannenden und innovativen Entwicklungen im Bereich Automotive Interieur aktiv begleiten und mitgestalten?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Motivationsschreiben und Lebenslauf auf Englisch, Zeugnisse in Originalsprache), bitte mit Angabe Ihres Gehaltwunsches und Ihrer Verfügbarkeit.

Bei Fragen vorab wenden Sie sich gerne an

- Marc Jonientz (Sales Manager)
Marc.Jonientz@antolin.com
- Ulf Griesel (Commercial Director)
Ulf.Griesel@antolin.com