



Duales Studium BWL – Vertriebsmanagement (FHDW) (B.Sc.)

WSS sucht **zum Wintersemester 2024** einen **Studieninteressierten (m/w/x)**, der im Rahmen eines dualen Studiums einen Bachelor-Abschluss der Fachrichtung Vertriebsmanagement an der **Fachhochschule der Wirtschaft (FHDW)** in Mettmann anstrebt und mit WSS als ausbildungsbegleitendes Partnerunternehmen die Chancen einer erfolgreichen beruflichen Entwicklung in unserem Unternehmen wahrnehmen möchte. Diese Verbindung von Theorie und Praxis ist das Erfolgsrezept der FHDW. Im dualen Bachelor-Studium wechselst du über die gesamte Studiendauer (Regelstudienzeit 6 Semester) im mehrmonatigen Rhythmus zwischen Lernphasen an unserer Partnerhochschule in Mettmann und Praxisphasen in unserem Unternehmen.

Das erwartet dich während deiner Praxisphase bei WSS:

- Du lernst unser Produktportfolio kennen und die Anwendungen einzuordnen; die spezifischen Vorteile werden dir ebenso vermittelt wie die zielgerechten Verkaufstechniken.
- Du bearbeitest Anfragen unserer Kunden und erarbeitest passende Angebote. Der Nutzen des Kunden und die angemessenen Erlöse bestimmen den Verkaufsprozess, an dem du mit wachsender Praxis von der Angebotserstellung über die Angebotsverfolgung bis hin zum erfolgreichen Abschluss arbeitest.
- Mit dem Fokus auf die Vertriebstätigkeit arbeitest du funktionsübergreifend mit allen Stufen der Wertschöpfung zusammen, um mit dem Einblick in die Abläufe dem Kunden qualifizierte Antworten zu Technik und Lieferung zu geben
- Du befasst dich mit den Segmenten der Absatzmärkte und erarbeitest Konzepte, um neue Verkaufspotenziale zu erschließen.

Das bringst du mit:

- Gutes Abitur / allgemeine Hochschulreife
- Ausgeprägtes Vertriebsinteresse mit ersten Berufserfahrungen im Bereich Vertrieb oder in kaufmännischen Funktionen von Vorteil
- Versiert im Umgang mit Microsoft Office, insbesondere Excel
- Gutes technisches Verständnis von Vorteil
- Herausragende Kommunikationsstärke und gewinnende, selbstbewusste Persönlichkeit

Das bieten wir dir:

- Unmittelbare Integration in ein Team mit hoher Bindung ans Unternehmen und langer Betriebszugehörigkeit.
- Auf dich zugeschnittene Einarbeitungs- und Weiterentwicklungsprogramme, mit denen wir gemeinsam den Grundstein für eine langfristige Zusammenarbeit auch über deine Studienzeit hinaus legen.
- Flexible Arbeitszeiten unter Berücksichtigung deiner Verpflichtungen an der Hochschule.
- Vielfältigkeit gewinnbringender praktischer Erfahrungen als Ergänzung zum Studium – du erlebst die verschiedenen Facetten der späteren beruflichen Herausforderungen im Unternehmen.
- Support deiner eigenen Ideen, mit denen du zur kontinuierlichen Verbesserung der Vertriebsprozesse beitragen kannst.
- Zahlreiche Corporate Benefits und Events u.a. im Rahmen eines prämierten Gesundheitsmanagements (Gesundheitstage, Stadtradeln und E-Bike-Leasing etc.).
- Standort im Herzen der Schlüsselregion in Nähe der Städte Düsseldorf, Essen und Wuppertal.

Interessiert?

- Bewirb dich bei der FHDW am Campus Mettmann unter bewerbung.fhdw.de mit dem Stichwort „WSS“
- Durchlaufe erfolgreich den ersten Auswahlprozess an der FHDW und bewirb dich bei WSS per E-Mail mit deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen (bitte in einem pdf-Format) über bewerbung@wss.de.