



## → Die Macher innovativer Backtrends ←

Jeder kann Backen! Als dynamisches Familienunternehmen haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, Backen als trendiges Thema modern und zeitgemäß zu positionieren. Damit sprechen wir unterschiedliche Zielgruppen an und begeistern mit unserem innovativen Backzubehör jedes Jahr Millionen Menschen auf der ganzen Welt – nicht umsonst sind wir Innovationsführer.

Unser Ziel: weiterwachsen und unseren Vorsprung ausbauen. Du möchtest uns dabei unterstützen? Sehr gut, denn wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Halle/Westfalen, direkt an der A33 gelegen, Unterstützung im

## Vertrieb Innendienst Export (m/w/d) in Kombination mit einem berufsbegleitenden Studium (Bachelor oder Master)



Werde Teil unseres Vertriebsteams und sorgt gemeinsam dafür, dass unsere Produkte immer mehr Hobbybäckerinnen und Hobbybäcker international begeistern! Dein zukünftiger Schwerpunkt – die französischsprachigen Länder dieser Welt. Dein Französisch ist etwas eingerostet? Das macht nichts! Mit unserem Angebot an Sprachkursen ist es schon bald wieder très bien.

### Darauf kannst Du bei uns zählen:

- 38 Stunden Woche mit Gleitzeit
- 30 Tage Urlaub
- Kostenübernahme des berufsbegleitenden Studiums an der FHDW Bielefeld
- Mitarbeiterrabatt auf all unsere Produkte
- Betriebliche Sonderzahlungen
- Sprachkurse zum Vertiefen oder neu lernen
- Jobbike-Leasing, gute Anbindung an den ÖPNV und kostenlose Parkplätze direkt vor der Tür



### Deine Chance:

- Bilde dich in einem berufsbegleitenden Studium der Betriebswirtschaft weiter, egal ob Bachelor oder Master
- Stehe unseren französischsprachigen Geschäftskundinnen und -kunden im B2B Bereich beratend zur Seite – sowohl telefonisch als auch per Mail
- Du verantwortest eine nachhaltige und auf die Kundenwünsche angepasste Sortimentsplanung, vor allem im Raum Frankreich, Belgien und Kanada
- Vertrete unser Unternehmen auf internationalen Messen, beispielsweise in Paris, und begeistere dort (Neu-)Kundinnen und Kunden für unsere Produkte
- Stoße Projekte an, arbeite an ihnen mit oder übernimm eigene (Teil-)Projekte, z.B. stetig weiterführende Digitalisierungsprozesse, neue Vertriebsmärkte oder auch die Idee für ein neues Produkt
- Sorge in Abstimmung mit unserer Logistik für einen fristgerechten Versand und erstelle die nötigen Zolldokumente
- Bewahre auch in herausfordernden Situationen, wie beispielsweise im Reklamationsmanagement, einen kühlen Kopf und arbeite lösungsorientiert
- Analysiere den Markt, erkenne Potenziale und bereite diese Auswertung zur Vorlage bei deiner Führungskraft auf

### Dein Profil:

- Für das Bachelorstudium wird eine kaufmännische Berufsausbildung vorausgesetzt (Industriekaufleute, Groß- und Außenhandelsmanagement, Büromanagement o.Ä.), für das Masterstudium ein fachlich passender Bachelorabschluss oder Diplom (Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre o.Ä.)
- Quereinsteiger welcome – überzeuge uns mit deiner Mentalität!
- Du sprichst sehr gutes Englisch und setzt es gerne telefonisch oder schriftlich ein – Grundkenntnisse in Französisch sind wünschenswert
- Du verfügst über gute MS Office Kenntnisse und hast vielleicht schon Erfahrungen mit ERP Systemen sammeln können
- Als Teamplayer arbeitest Du gerne mit Kolleginnen und Kollegen zusammen
- Deine Reisebereitschaft und dein offenes, lockeres Auftreten runden dein Profil ab

Klingt spannend? Schicke deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deiner Gehaltswünsche und dem frühesten Eintrittstermin als PDF Datei per Mail an

RBV Birkmann GmbH & Co. KG  
z. Hd. Pauline Boberg  
Hegelstraße 15  
33790 Halle/Westfalen  
personal@birkmann.de

*In Kooperation mit*

