



DREAM. DARE. DO.



Account Manager (m/w/d)

Unternehmensbeschreibung

Grupo Antolin ist ein führender Komplettanbieter für Design, Entwicklung und Fertigung von Komponenten für die Automobilindustrie und bietet multitechnologische Lösungen für modulare Innenbauteile in Fahrzeugen. Zu unserem Produktportfolio zählen: Dachhimmelsysteme, Türverkleidungen, Beleuchtungssysteme sowie Cockpit- und Innenraumsysteme.

Grupo Antolin ist mittlerweile in 26 Ländern mit mehr als 161 Betrieben tätig. Mehr als 28.000 Mitarbeiter arbeiten proaktiv an dem Ziel die größtmögliche Kundenzufriedenheit zu erreichen.

Jobbeschreibung

Unser Vertriebsteam ist zuständig für die kaufmännisch/technische Akquise und Vertrieb von Modulen, Komponenten und Bauteilen im Interieurbereich von PKW für Ford und Volvo am Standort Köln.

Vertriebsschwerpunkte sind Dachmodule/-systeme, Türseiten-/Säulenverkleidungen, Instrumententafeln, Mittelkonsolen sowie Licht- und Deko-Lösungen. Idealerweise sollte unser/e Bewerber/in aus der Automobilzulieferindustrie kommen und über Erfahrungen im o.g. Vertriebsbereich verfügen.

Hauptaufgaben

- Sie arbeiten in einem internationalen Team für o.g. Produktgruppen
- Angebotserstellung für Neuprojekte sowie technische Änderungen
- Bearbeitung von Prototypenanfragen, -angeboten und -aufträgen
- Kommerzielle Bearbeitung von Serienaufträgen
- Erstellung von verkaufsunterstützenden Unterlagen
- Weiterentwicklung von IT-gestützten Preis- und Kalkulationswerkzeugen
- Klärung von Zahlungsdifferenzen im Bereich des Vertriebs zum Kunden
- Verantwortliche Überwachung des Auftrags- und Zahlungseingangs in Projekten
- Durchführung von Sonderaufgaben und Projekten
- Technische und kaufmännische Kommunikation mit unseren Fachabteilungen/Headquarter in Spanien

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung/Studium im Bereich Kunststoff-/Verfahrenstechnik oder Betriebswirtschaft (Techniker/Ingenieure/Betriebswirte)
- Erste kaufmännisch/technische Erfahrung im Bereich der Automobilzulieferindustrie mit den Schwerpunkten Interieur/Kunststoffverarbeitung ist von Vorteil
- Verhandlungsstark (kaufmännisch-technisch) für o.g. Produktgruppen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung
- Spanischkenntnisse oder eine weitere Fremdsprache sind von Vorteil
- Gute Anwenderkenntnisse MS – Office, sehr gute Kenntnisse in MS-Excel
- Hohe Flexibilität und Einsatzbereitschaft

Arbeitsumgebung

Wir bieten Ihnen eine attraktive Vergütung mit erfolgsbezogener Komponente, ein interessantes Aufgabengebiet mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten sowie Teamwork auf Augenhöhe und all das in einem über Jahrzehnte erfolgreichen Familienunternehmen.

Wenn Sie die genannten Voraussetzungen erfüllen und die Bereitschaft zu überdurchschnittlichem Engagement mitbringen, freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen. Überzeugen Sie uns durch Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltvorstellung.