

## Wer wir sind:

**fernao magellan GmbH - Wir setzen die neuen Maßstäbe für IT-Sicherheit. Immer wieder.**

Seit 2015 sind wir die IT-Security Experten innerhalb der fernao Gruppe. Hier entwickeln wir Sicherheitsstrategien, die so individuell sind, wie die Herausforderungen unserer Kund\*innen. Digitale Bedrohungen richten sich schließlich nicht nach allgemeinen Regeln.

An unseren deutschlandweit 10 Standorten bieten wir innovative Services und Lösungen in der Cyber Defense, für die digitale Infrastruktur oder Data Analytics – immer nach den höchsten Standards wie ISO 27001 und ISO 14001.

Wir suchen **engagierte und motivierte Menschen**, die bei uns ins Berufsleben starten und dazu beitragen die Welt ein Stück sicherer zu machen. Du bekommst von uns eine qualifizierte und umfassende Ausbildung auf einem zukunftssicheren Markt. Dein Studium beginnt am **01.10.2024** an der FHDW in Bergisch Gladbach und deine Praxisphasen absolvierst du an unserem Standort in Köln.

Als **dualer Student (m/w/d)** in unserem Sales Team bist du vom ersten Tag fester Bestandteil des Teams. Hier bekommst du parallel zu deinem Studium tiefe Einblicke in unsere Sales Prozesse und kannst erste Verantwortung übernehmen.

## Spannende Aufgaben warten auf dich:

Im Fokus deiner Praxisphasen steht die Durchführung und Steuerung des kompletten Vertriebsprozesses rund um unser Projektgeschäft sowie Dienstleistungen aus den Bereichen IT-Infrastruktur, Netzwerktechnik sowie IT-Security.

### Konkret lernst du bei uns:

- Akquisetechniken, Potentialidentifizierung und Leadmanagement
- Verhandlungstaktiken und Marktanalyse
- Lösungsfindung, Konzipierung, Kalkulation und Angebotserstellung
- Projektplanung, Koordinierung und Teilbetreuung
- Kundenpflege sowie Beziehungspflege auf Hersteller- und Lieferantenebene
- Postsales-Prozess und Qualitätsmanagement

Neben deinem Praxiseinsatz in unserem Sales Team bekommst du Einblicke in weitere relevante Abteilungen wie z. B. Sales Support, Marketing, Projektmanagement, Consulting, Managed IT-Security und Finance.

## Damit begeisterst du uns:

- Du hast die allgemeine Hochschulreife/Fachhochschulreife bereits erlangt oder dein Abschluss steht kurz bevor
- Deine Noten in Deutsch, Mathe und Englisch sind gut und du hast Spaß am Lernen
- Du besitzt gute analytische Fähigkeiten, die es dir einfach machen, komplexe Aufgaben zu strukturieren und zu lösen

- Eine ausgeprägte IT-Affinität verbunden mit Interesse am Thema IT-Security erleichtert es dir unsere Produkte und Dienstleistungen zu verstehen
- Du bist eine ausdrucksstarke, humorvolle und kommunikative Person und hast Spaß am Umgang mit Menschen
- Ein Führerschein der Klasse B rundet dein Profil ab

## Darauf kannst du dich freuen:

- Praxisnahe Ausbildung in einem dynamischen Arbeitsumfeld
- Möglichkeit zur eigenverantwortlichen Arbeit und Weiterentwicklung
- Unterstützung durch erfahrene Kollegen und Mentoren
- Vielfältige Mitarbeiterangebote und Sozialleistungen, wie z. B.: Urban-Sports-Club-Mitgliedschaft, Mystery Coffee, gemeinsame sportliche Events sowie Sommerfeste, Rückenmassage, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Ausstattung mit modernster Technik
- Nach erfolgreichem Abschluss deines Studiums steigst du z.B. als Account Manager (m/w/d) mit deinem eigenen Kundenkreis im Vertrieb ein. Von hier aus kannst du dich ins Key Account Management, Business Development Management oder in eine Führungsposition entwickeln.

## Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann bewirb dich jetzt unter

<https://www.fernao.com/de/joboffer/50522?category=Sales+%26+Sales+Support>

## Dein Ansprechpartner für diese Stelle ist:



**Constanze Holin**  
People & Culture

Für Fragen steht dir Constanze unter 0175.9508329 zur Verfügung.