

Die nordiska GmbH & Co. KG versorgt seit mehr als 40 Jahren Krankenhäuser und Kliniken in Deutschland und im Ausland mit Medizinprodukten und Hilfsmitteln. Tausende Ärzte, Schwestern und Pfleger vertrauen in über 17 Ländern täglich auf uns und unsere Produkte. Wir wachsen stetig und suchen Menschen, die mit uns wachsen wollen! Unternehmerisch denkende, wissbegierige, engagierte, erfolgshungrige Menschen, die unser Team bereichern wollen. Daher bieten wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein

DUALES STUDIUM BWL/ VERTRIEB 2023/2024 [M/W/D]

Du bist begeisterungsfähig und kommunizierst gerne? Du suchst den Kontakt zu Menschen? Du möchtest Kunden bei der Suche nach dem richtigen Produkt weiterhelfen? Dann bieten wir dir zum Sommer -oder Wintersemester 2023 oder 2024 eine spannende Perspektive!

DEINE AUFGABEN:

- Du gewinnst aktiv neue Kunden und pflegst den existierenden Kundenstamm, indem du als Ansprechpartner am Telefon unsere exklusiven Produkte vorstellst
- Du berätst und verhandelst mit der Verwaltung (Einkaufsabteilung), Ärzten, Stations- und OP-Personal. Nach einer intensiven Bedarfsanalyse bietest du das richtige Produkt an und stellst die korrekte Abwicklung inkl. der Auftragseingabe sicher
- Neben der Akquise-Tätigkeit gehört das Beantworten und Bearbeiten von telefonischen Kundenanfragen, die Auftragsannahme und Auftragsbearbeitung zu deinen Aufgaben

DEIN PROFIL:

- Ein selbstbewusstes, vertriebsstarkes Auftreten, Kundenorientierung und ein gutes Ausdrucksvermögen
- Teamfähigkeit und ein durchweg freundlichen Umgang mit Kollegen, Kunden und Lieferanten
- Motivation und Ehrgeiz, sowie ein hohes Maß an Flexibilität und Ausdauer
- Grundkenntnisse in den Standard-Office-Programmen (Word, Excel, Outlook)
- Du besitzt eine erfolgreich abgeschlossene (Fach-)Hochschulreife oder qualifizierst dich durch eine Ausbildung für ein Studium

DU BEKOMMST:

- Ein vollfinanziertes Studium mit Beginn zum Sommer -oder Wintersemester 2023 oder 2024
- Ein freundliches, junges und motiviertes Team
- Interessante Projekte, die du startest und von Anfang bis Ende begleitest
- Einen einzigartigen Zusammenhalt im Team, welcher durch regelmäßige Mitarbeitererevents gestärkt wird
- Spezielle Vergünstigungen bei 600 namenhaften Anbietern
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit teilweise aus dem Home Office zu arbeiten
- Eine vergünstigte Mitgliedschaft im Fitnessstudio in der Umgebung
- Eine flache Hierarchie mit flachen Kommunikationswegen
- Kostenlose Parkplätze und firmeneigenen E-Bikes
- Eine intensive Einarbeitung mit Onboarding Programm mit regelmäßigen Feedbackgesprächen und hilfreichen Lerninhalten, für den optimalen Einstieg

Klingt gut? Dann schick uns deine Bewerbungsunterlagen mit deiner Gehaltsvorstellung und verrate uns, warum gerade du DIE oder DER Richtige für unser Team bist!