



Duales Studium BWL (B.A.) Vertriebsmanagement (m/w/d)

Bereits während des Studiums durchstarten – sei dabei und gestalte die Arbeitswelt von morgen mit!

Wir

sind über 80 Team-Mitglieder, die seit 1995 mehr als 400 Kunden des produzierenden Gewerbes mit modularer Software für Prozessoptimierung begeistern und sind jahrelanger Kooperationspartner der FHDW in Paderborn.

Das bieten wir Dir:

- Ein Arbeitsumfeld in einem humorvollen und engagierten Team.
- Spannende Projekte bei namhaften Industrieunternehmen.
- Moderne Ausstattung Deines Arbeitsplatzes und flexible Arbeitszeiten.
- Teamevents und Firmenfeiern sowie kostenlose Getränke, Obst und Süßigkeiten.
- Hervorragende Karriereperspektiven und Übernahmemechancen.
- Die Möglichkeit eines anschließenden berufsbegleitenden Master-Studiums.

Du benötigst mehr Informationen?

FASTEC GmbH
Technologiepark 24
33100 Paderborn
Telefon: 05251/1647-0
E-Mail: jobs@fastec.de

 www.kununu.com/de/fastec



Bewirb Dich jetzt!

Du

Neben betriebswirtschaftlichen Grundlagen wirst Du in weitere wirtschaftsspezifische Themen wie z. B. Wirtschaftsinformatik, Rechnungswesen und Wirtschaftsmathematik eingeführt. Dein Schwerpunkt liegt allerdings im Marketing und Vertrieb. Dazu wirst Du Verkaufstechniken, Vertriebskonzepte, Vertriebscontrolling und auch Kommunikations- sowie Präsentationstechniken erlernen. Dein Studium schließt Du mit Deiner Bachelor-Thesis und einem Kolloquium ab.

Deine Aufgaben:

- Du wirst Teil unseres Vertriebsteams und erlernst den Verkauf von Industriesoftware.
- Du wirst in Akquisetätigkeiten eingebunden und unterstützt bei der Recherche und Identifikation von neuen Kunden.
- Zudem unterstützt Du beim Verfassen von Projektangeboten, bei Präsentationserstellungen sowie bei der Ausarbeitung von Digitalisierungsstrategien.
- Du erlernst, wie Du Aufträge annimmst, bearbeitest und nachbereitest. Auch die Kostenplanung und -kontrolle gehört zu Deinen langfristigen Aufgaben.
- Du bist deutschlandweit bei Kundenbesuchen und Geschäftsreisen dabei und unterstützt bei der Vorbereitung und Dokumentation von Kundenterminen und Vertriebsabläufen.

Dein Profil:

- Du hast Dein Abitur erfolgreich abgeschlossen.
- Du hast den Aufnahmetest der FHDW erfolgreich bestanden.
- Du begeisterst Dich für Vertriebs- und Digitalisierungsthemen und hast Interesse an Softwareentwicklung.
- Du bist kommunikativ und scheust Dich nicht vor Telefongesprächen.
- Du kannst selbstständig arbeiten und arbeitest zugleich gerne im Team.
- Du bringst gelegentliche Reisebereitschaft mit.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.